

Interim Management Mandate

Kunde in Österreich	Expansion in die Schweiz: Inhalt des Mandates
Erfinder eines Schallabsorbers, mit Patent und Forschungsförderung in der Europäischen Union.	Gründung einer Schweizer Gesellschaft für die Vermarktung und die Produktion mit Schweizer Partner, Förderung und Finanzierung durch InnoSuisse.
KMU im Besitz eines Industriezulieferers: Herstellung von Bauteilen und Komponenten, Teilfertigung für die Airline Industrie, die Luftfahrt und die Medizintechnik (2.4 Mio EURO Umsatz, 30 Mitarbeiter).	Suche von Schweizer KMU Partnern für Projektentwicklungs-Kooperationen und Vereinbarung von Terminen. Begleitung der Verhandlungen.
IT Unternehmen mit Leistungen für die Telekommunikation, Versicherungen und Banken, 100 Mitarbeiter.	Marktöffnung, Lead Contact Management, Aufbau einer Niederlassung im Mittelland.
Einzelhandel mit 2 Shops in Österreich und 2 in Deutschland, 3 Produktlinien auf der Basis von Oliven (20 Mitarbeiter).	Strategie Workshop: Prüfung der Marke für den Schweizer Markt, der möglichen Konsumentenhaltung in der Schweiz und eines geeigneten Standortes. Aufbau einer Niederlassung in Zürich und Team Aufbau.
Traditions-KMU mit 180 Mitarbeitern: Lebensmittel-Veredelung und Handel im oberen Preissegment (Kaffee, Tee, Gewürze), mit Online Shop.	Suche von Franchise-Partnern in der Schweiz und Begleitung der Verhandlungen.
KMU mit 150 Mitarbeitern, tätig in der Airline Industrie, Unterhalt von Privat-Jets.	Marktöffnung, Lead Contact Management, Aufbau einer Niederlassung im Kanton Graubünden.